



Iniziativa GISO: Attacco alle piccole e medie imprese

L'iniziativa 99% dei Giovani Socialisti (GISO) vuole tassare il reddito da capitale al di sopra di una certa soglia con un'aliquota del 150%. Gli imprenditori familiari e le start-up, che non fanno in alcun modo parte dell'1% dei più ricchi, ne risentiranno in modo significativo. Gli attuali calcoli degli esperti fiscali di Taxpartner confermano il peso enorme di questo nuovo onere.

La pandemia di COVID-19 continuerà a colpire le aziende ancora per diverso tempo. Essa sta mettendo a dura prova la sopravvivenza di molte PMI. È quindi tanto più importante evitare inutili oneri e rischi aggiuntivi. L'iniziativa GISO arriva nel peggiore dei momenti. In un'ottica di lotta di classe, i promotori vogliono ristrutturare radicalmente la tassazione dei redditi da capitale. Inoltre, il loro progetto ignora le norme costituzionali di base. Questo è uno dei motivi per cui il Comitato di economiessuisse si è espresso lo scorso 3 settembre in modo nettamente contrario all'iniziativa.

Anche ampie fasce del ceto medio sono interessate dall'iniziativa. Gli iniziattivisti lo nascondono abilmente con un testo costituzionale senza precedenti che interpretano in modo arbitrario. In vista del prossimo dibattito in seno al Consiglio nazionale, però, dovrebbe esserci chiarezza. economiesuisse ha quindi commissionato uno studio in collaborazione con Swiss Family Business. I calcoli di Taxpartner mostrano gli effetti dell'iniziativa in tre settori: sulla tassazione delle PMI, sulla pianificazione della successione nelle imprese familiari e sulla vendita delle azioni dei fondatori di start-up.

IN PERICOLO LA SUCCESSIONE NELLE AZIENDE A CONDUZIONE FAMILIARE

Già oggi il sistema fiscale si caratterizza per un costante aggravio per gli imprenditori. Il reddito disponibile annuo diminuisce di circa il 10 - 30% (a seconda del Cantone). Le conseguenze fiscali particolarmente gravi sono dovute alle disposizioni in materia di successione nelle imprese familiari. Il ricavato netto dell'imprenditore cedente si riduce da circa un quarto fino a ben oltre la metà. Ma questi fondi sarebbero necessari per il sostentamento dell'imprenditore stesso in età avanzata o per la divisione dell'eredità tra fratelli e sorelle. Il drenaggio di fondi allo Stato deve quindi essere finanziato dal successore dall'azienda acquisita. Ciò comporta una notevole perdita di sostanza aziendale.

LA FINE DELLA SVIZZERA COME SEDE DI START-UP

Infine, il modello di business delle start-up è reso molto più difficile. I fondatori e i primi dipendenti sono spesso soddisfatti di salari molto modesti a causa della mancanza di liquidità. Essi sono compensati per questo quando in seguito vendono le azioni. L'iniziativa GISO, però, riduce i ricavi netti da circa un quarto a ben oltre la metà. I fondatori di start-up eviteranno in futuro la Svizzera come sede o trasferiranno le loro aziende in altri Paesi prima di venderle.

Riassunto dei risultati (FR)

Executive summary (FR)

Studio completo (D)